

ANALISA SISTEM INFORMASI PENJUALAN DENGAN METODOLOGI BERBASIS OBJECT ORIENTED (STUDI KASUS PADA TB. ISMAIL SANUJI)

Adi Prayitno¹⁾, Bruri Trya Sartana²⁾

¹Sistem Informasi, Fakultas Teknologi Informasi, Universitas Budi Luhur

^{1,2}Jl. Raya Ciledug, Petukungan Utara, Kebayoran Lama, Jakarta Selatan 12260

E-mail : adiprayitno121212@gmail.com¹⁾, brury@budiluhur.ac.id²⁾

Abstrak

Toko Bangunan merupakan sarana untuk menyediakan berbagai Alat Alas bahan bangunan yang berguna bagi masyarakat. Dalam pelaksanaannya sistem yang berjalan di TB. Ismail Sanuji dinilai belum maksimal. Ini diketahui dari hasil pengumpulan data yang dilakukan oleh penulis, hal ini dikarenakan sistem yang digunakan adalah masih manual yang artinya masih menggunakan kertas. Untuk menyelesaikan masalah tersebut, maka diperlukan sebuah sistem informasi yang telah terkomputerisasi. Penulis mencoba mengusulkan dengan merancang sebuah sistem informasi penjualan menggunakan bahasa pemrograman Microsoft Visual Studio 2008 dan menggunakan database MySQL. Adapun metodologi yang digunakan adalah metodologi berorientasi obyek. Diagram yang digunakan di dalam metodologi berorientasi obyek adalah activity diagram, package diagram, use case diagram dan class diagram. Selain itu ada pula diagram lain yaitu entity relationship diagram sebagai dasar pembuatan sistem. Penulis berharap dengan adanya rancangan sistem informasi pembelian dan penjualan yang terkomputerisasi dapat membantu mengatasi masalah-masalah seperti proses penyimpanan data lebih terintegrasi dan proses pencarian data menjadi lebih mudah.

Kata kunci: sistem informasi penjualan, metodologi berorientasi object.

1. PENDAHULUAN

1.1. Latar Belakang

Penggunaan teknologi komputerisasi berkembang sangat cepat, dan untuk itu diperlukan tenaga-tenaga terampil di bidang *hardware* dan *software* untuk menangani sistem dalam pengolahan komputer atau informasi. Penggunaan teknologi komputerisasi akan berdampak baik terhadap jalannya suatu pekerjaan. Dalam hal ini apotek adalah lembaga yang mempunyai peranan penting sebagai sarana untuk menyediakan berbagai obat yang berguna bagi masyarakat. TB. Ismail Sanuji adalah usaha yang bergerak dibidang penjualan bahan bangunan pengelolaan datanya belum terkomputerisasi dan masih manual menyebabkan kurang efektifnya pendataan di toko bangunan tersebut.

Dengan terus berkembangnya jaman maka dibutuhkan sebuah teknologi informasi untuk pengolahan berbagai data di sebuah toko bangunan, sebagai contoh pemesanan bahan bangunan dan penjualan bahan bangunan yang dapat membantu *user* mengetahui sejauh mana perkembangan toko bangunannya. Untuk mengatasi masalah tersebut, penulis akan membuat sistem informasi yang berjudul “ANALISA SISTEM INFORMASI PENJUALAN DENGAN METODOLOGI BERBASIS OBJECT ORIENTED (STUDI KASUS PADA TB. ISMAIL SANUJI)” yang bertujuan untuk mempermudah dan mempercepat pengolahan

transaksi penjualan serta pembuatan laporan agar menjadi lebih cepat dan tepat.

1.2. Masalah

Permasalahan yang dihadapi oleh TB. Ismail Sanuji-adalah sebagai berikut :

- Staff admin tidak mendapatkan informasi karna banyaknya data yang bertumpu di faktur mengakibatkan informasi tentang pelunasan yang tidak akurat.
- Staff admin salah pengiriman barang karna kurang telitinya dalam proses pengiriman.
- Staff admin membuat laporan penjualan terlambat karena harus melihat dari tumpukan faktur.
- Dokumen transaksi tidak gunakan secara baik sehingga semua jumlah pengiriman tidak menggunakan surat jalan-.
- Staff admin salah menghitung data penjualan karena harga barang yang suatu saat dapat berubah.
- Sulitnya *staff* admin dalam menentukan perkembangan penjualan setiap bulannya karena tidak adanya laporan pengiriman dan laporan rekapitulasi.
- Staff admin tidak mengetahui pesanan yang yang tidak terkirim.

1.3. Tujuan Dan Manfaat Penulisan

Pada TB. Ismail Sanuji yang dimana nantinya diharapkan rancangan tersebut dapat :

- a) Mempermudah *staff* admin bangunan mendapatkan informasi laporan penjualan bahan bangunan.
- b) Mempermudah *staff* admin bangunan mendapatkan informasi tentang perhitungan hasil penjualan.
- c) Mempermudah *staff* admin bangunan dalam mencari data arsip.
- d) Mempermudah *staff* admin bangunan untuk mendapatkan informasi mengenai-jumlah bahan bangunan yang terjual.
- e) Mempermudah *staff* admin bangunan menghitung jumlah stok bahan bangunan.
- f) Meningkatkan *Fleksibel* kerja khususnya dengan menggunakan sistem penjualan yang sudah terkomputerisasi.
- g) Membantu mempercepat proses terhadap pemesanan pada TB. Ismail Sanuji.
- h) Untuk mempermudah *staff* admin dalam pembuatan laporan.

2. METODE PENELITIAN

2.1. Konsep Dasar Sistem Informasi

Pengertian sistem informasi menurut O'Brian dikutip oleh Yakub dalam Pengantar Sistem Informasi, Sistem Informasi adalah kombinasi antara orang, perangkat keras, perangkat lunak, jaringan komunikasi, dan sumber data yang mengumpulkan, mentransformasikan, menyebarkan, informasi dalam suatu organisasi.[1]

2.2. Konsep Dasar Analisa Dan Perancangan Sistem Informasi

According to Jacob, *system analysis can be interpreted as a process to understand the existing system, by analyzing the positions and job descriptions (business users), business processes, business rules, the solution (business problem and business soul) , and the company's plans (business plan).*[2]

2.3. Konsep Dasar Berorientasi Obyek

According to Whitten *object-oriented analysis is: "Describing a new object or object modification to be combined with existing objects in a useful business computer application"*[3]

2.4. Pengertian

a. Pengertian Penjualan

According Basu Swastha dalam Irwan Sahaja (2014 : 246), *sales is a process of exchange of goods or services between the seller and the buyer. So it can be concluded that the sale is a human undertaking to convey the necessities that have been produced to those who need the predetermined over common goals.*

b. Pengertian efektif

According Anggraini, *susan dwi 2015, effective is a state that indicates the extent to which the plan can be achieved, the more effective the activity, so that the word can be achieved from a certain way or business in accordance with the objectives to be achieved. Learning media can be said to be effective if it meets the criteria, among them able to give influence, change or can bring result. So effectively can be seen from how far the goal is achieved, the more goals are achieved the more effective the learning media.*

2.5. Metode Pengumpulan Data

Dibawah ini adalah tahapan dalam pelaksanaann kegiatan penelitian seperti berikut :

a. Wawancara

Wawancara dilakukan untuk mengetahui masalah yang di timbulkan-langsung oleh pemilik TB. Ismail Sanuji terkait yang menjadi pembimbing bagi penulis.

b. Observasi

suatu cara mengumpulkan data melalui pengamatan dan pencatatan data yang fleksibel untuk mempelajari sistem yang ada di TB. Ismail Sanuji.

c. Teknik Dokumentasi

Dokumentasi merupakan himpunan atau kumpulan bahan atau dokumen yang digunakan sebagai sumber penelitian.

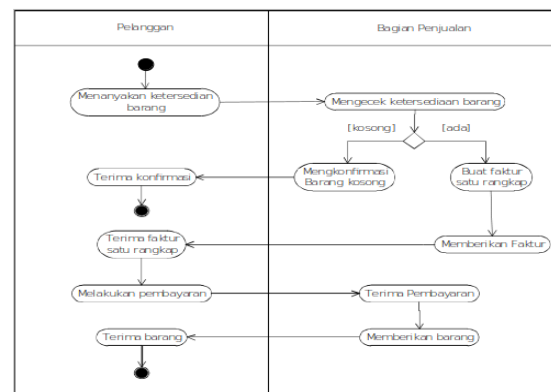
d. Literatur

Penelitian pustaka dilakukan untuk mengumpulkan data dengan informasi melaui buku dan bahan pelengkap lainnya yang sesuai dengan permasalahannya dalam penulisan.

3. HASIL DAN PEMBAHASAN

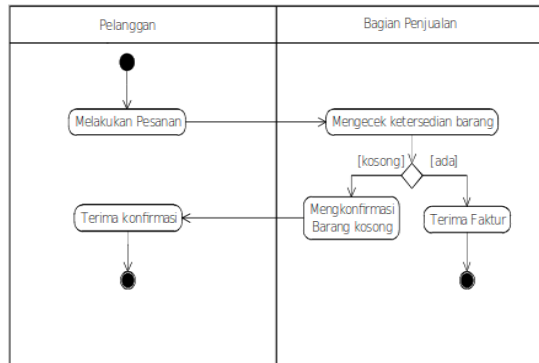
3.1. Proses Bisnis Sistem Berjalan

a. Activity Diagram Proses Penjualan Tunai



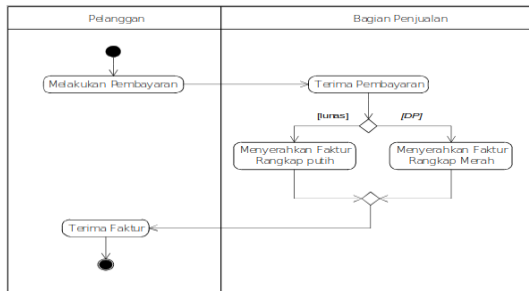
Gambar 1. Activity Diagram proses penjualan tunai

b. Activity Diagram Proses Pemesanan Barang



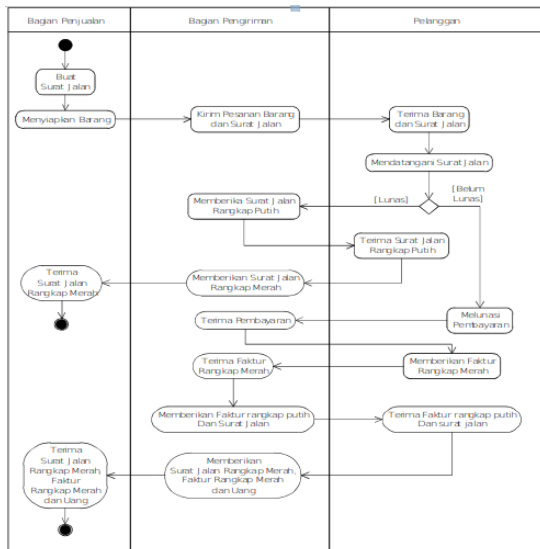
Gambar 2. Activity Diagram Proses Pemesanan Barang

c. Activity Diagram Proses Pembayaran



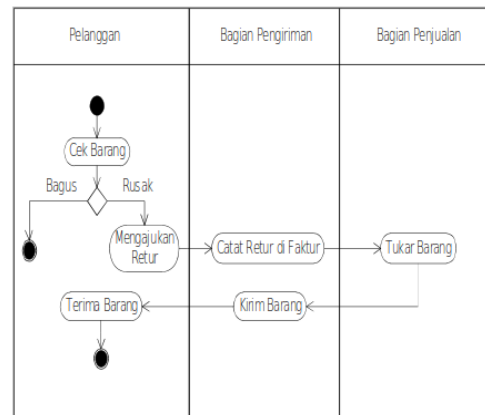
Gambar 3. Activity Diagram Proses Pembayaran

d. Activity Diagram proses Pengiriman Barang



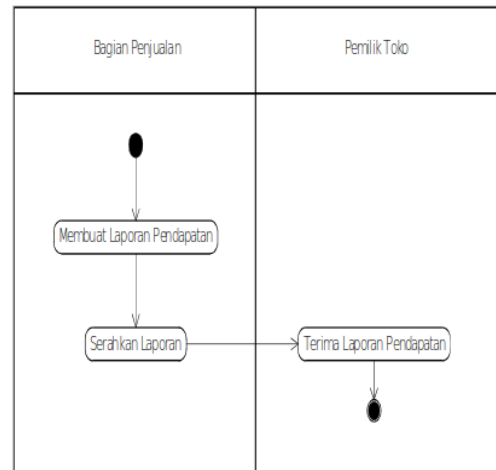
Gambar 4. Activity Diagram Proses Pengiriman Barang

e. Activity Diagram Proses Retur



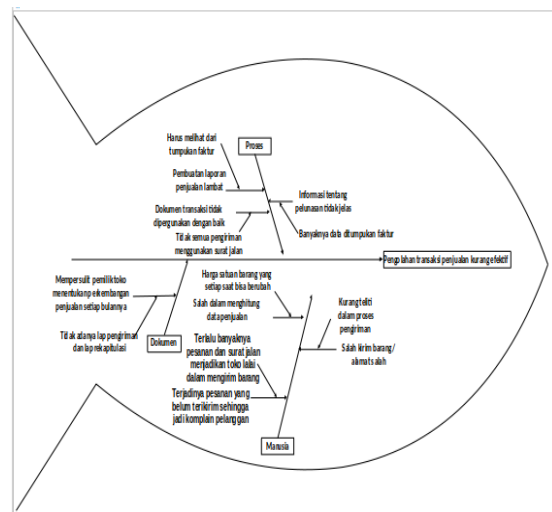
Gambar 5. Activity Diagram Proses Retur

f. Activity Diagram Proses Pembuatan Laporan



Gambar 6. Activity Diagram Proses Pembuatan Laporan

3.2. Analisa Sistem Usulan

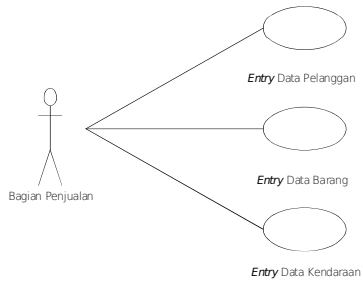


Gambar 7. Fishbone Diagram

3.3. Use Case Diagram

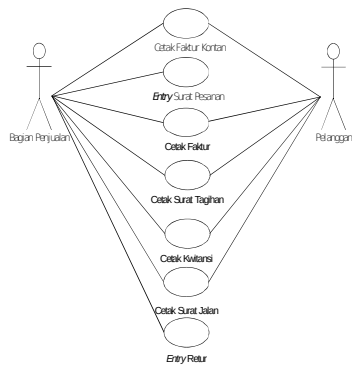
Rancangan sistem usulan digambarkan menggunakan *Use Case Diagram*. Adapun *Use Case Diagram* terdiri dari :

1) *Use Case Diagram Master*



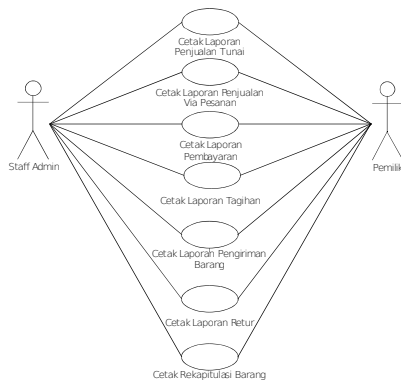
Gambar 8. Use Case Diagram Master

2) *Use Case Diagram Transaksi*



Gambar 9. Use Case Diagram Transaksi

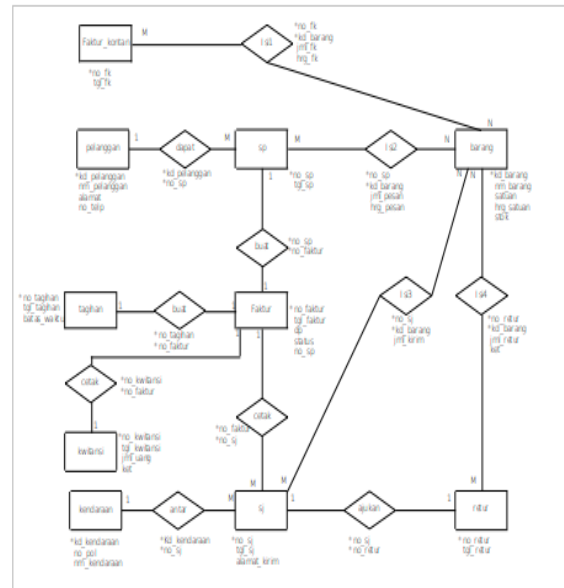
3) *Use Case Diagram Laporan*



Gambar 10. Use Case Diagram Laporan

3.4. Pemodelan Data

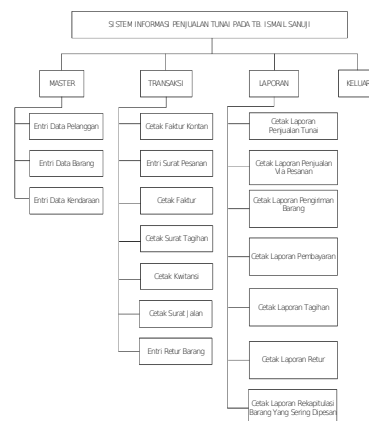
a. ERD (Entity Relationship Diagram)



Gambar 11. Entity Relationship Diagram

3.5. Desain Graphical User Interface

a) Struktur Tampilan



Gambar 12. Struktur Tampilan

b) Rancangan Layar

1. Struktur Tampilan Menu Utama



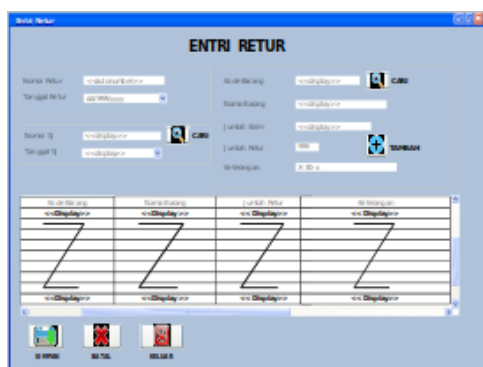
Gambar 13. Struktur Tampilan Menu Utama



Gambar 22. Cetak Surat Jalan 22



Gambar 26. Cetak Laporan Pembayaran



Gambar 23. Entri Retur Barang



Gambar 27. Cetak Laporan Surat Tagihan

4. Rancangan Layar Laporan



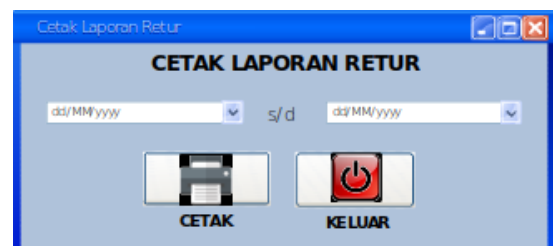
Gambar 24. Cetak Laporan Penjualan Tunai



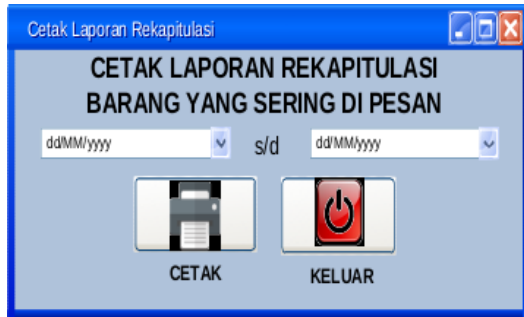
Gambar 28. Cetak Laporan Pengiriman Barang



Gambar 25. Cetak Laporan Penjualan Via Pesanan



Gambar 29. Cetak laporan Retur



Gambar 30. Cetak Laporan Rekapitulasi Barang Yang Sering Di Pesan

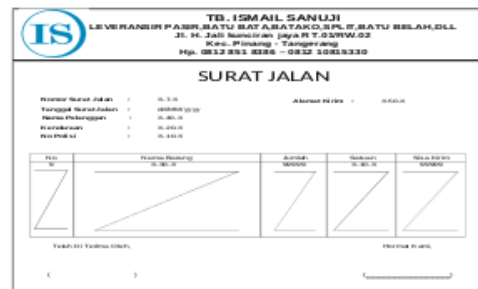


Gambar 34. Rancangan Keluaran Kwitansi

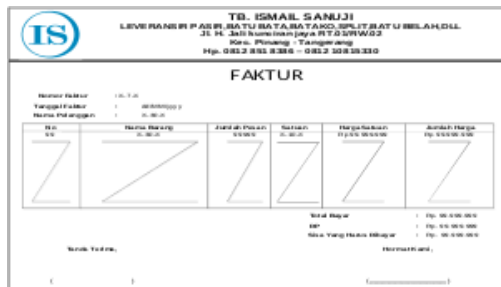
3.6. Rancangan Dokumen Keluaran



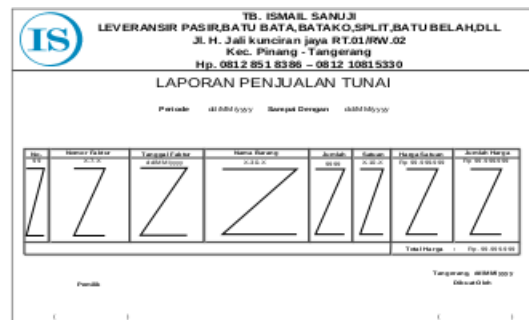
Gambar 31. Rancangan Keluaran Faktur Kontan



Gambar 35. Rancangan Keluaran Surat Jalan



Gambar 32. Rancangan Keluaran Faktur



Gambar 36. Rancangan Keluaran Laporan Penjualan Tunai



Gambar 33. Rancangan Keluaran Surat Tagihan



Gambar 37. Rancangan Keluaran Laporan Penjualan Via Pesanan



IS
TB. ISMAIL SANUJI
LEVERANSIR PASIR, BATU BATA, BATAKO, SPLIT, BATU BELAH, DLL
Jl. H. Jali Kunciran Jaya RT. 01/RW.02
Kec. Pinang - Tangerang
Hp. 0812 851 8386 - 0812 10815330

LAPORAN SURAT TAGIHAN

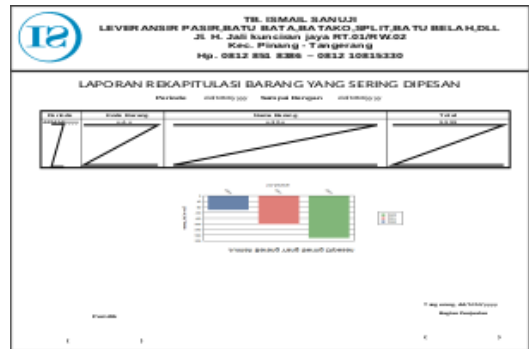
Periode: 01/01/2017 - 31/03/2017

No	No Tagihan	Tanggal Tagihan	Batas Waktu	Nama Pelanggan	Total Bayar	DP	Jumlah Tagihan
0001	01-01	01/01/2017	01/01/2017	01-01	Rp. 1.000.000	Rp. 1.000.000	1
							Total Rp. 1.000.000

Periode: 01/01/2017 - 31/03/2017

Tangerang, 01/01/2017
Dikawatir

Gambar 38. Rancangan Keluaran Laporan Surat Tagihan



IS
TB. ISMAIL SANUJI
LEVERANSIR PASIR, BATU BATA, BATAKO, SPLIT, BATU BELAH, DLL
Jl. H. Jali Kunciran Jaya RT. 01/RW.02
Kec. Pinang - Tangerang
Hp. 0812 851 8386 - 0812 10815330

LAPORAN REKAPITULASI BARANG YANG SERING DIPESAN

Periode: 01/01/2017 - 31/03/2017

No	No Tagihan	Tanggal Tagihan	Batas Waktu	Nama Pelanggan	Total Bayar	DP	Jumlah Tagihan
0001	01-01	01/01/2017	01/01/2017	01-01	Rp. 1.000.000	Rp. 1.000.000	1
							Total Rp. 1.000.000

Periode: 01/01/2017 - 31/03/2017

Tangerang, 01/01/2017
Dikawatir

Gambar 42. Rancangan Keluaran Laporan Rekapitulasi Barang Yang Sering Dipesan



IS
TB. ISMAIL SANUJI
LEVERANSIR PASIR, BATU BATA, BATAKO, SPLIT, BATU BELAH, DLL
Jl. H. Jali Kunciran Jaya RT. 01/RW.02
Kec. Pinang - Tangerang
Hp. 0812 851 8386 - 0812 10815330

LAPORAN PEMBAYARAN

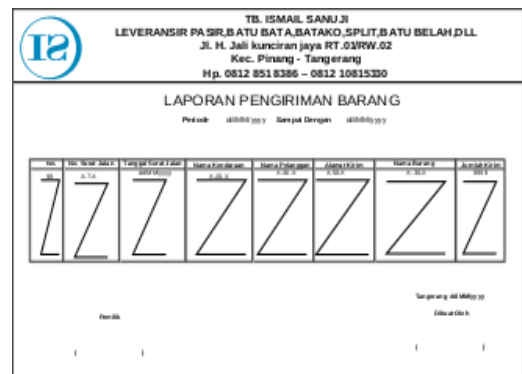
Periode: 01/01/2017 - 31/03/2017

No	No Tagihan	Tanggal Tagihan	Batas Waktu	Nama Pelanggan	Total Bayar	DP	Jumlah Tagihan
0001	01-01	01/01/2017	01/01/2017	01-01	Rp. 1.000.000	Rp. 1.000.000	1
							Total Rp. 1.000.000

Periode: 01/01/2017 - 31/03/2017

Tangerang, 01/01/2017
Dikawatir

Gambar 39. Rancangan Keluaran Laporan Pembayaran



IS
TB. ISMAIL SANUJI
LEVERANSIR PASIR, BATU BATA, BATAKO, SPLIT, BATU BELAH, DLL
Jl. H. Jali Kunciran Jaya RT. 01/RW.02
Kec. Pinang - Tangerang
Hp. 0812 851 8386 - 0812 10815330

LAPORAN PENGIRIMAN BARANG

Periode: 01/01/2017 - 31/03/2017

No	No Tagihan	Tanggal Tagihan	Batas Waktu	Nama Pelanggan	Total Bayar	DP	Jumlah Tagihan
0001	01-01	01/01/2017	01/01/2017	01-01	Rp. 1.000.000	Rp. 1.000.000	1
							Total Rp. 1.000.000

Periode: 01/01/2017 - 31/03/2017

Tangerang, 01/01/2017
Dikawatir

Gambar 40. Rancangan Keluaran Laporan Pengiriman Barang



IS
TB. ISMAIL SANUJI
LEVERANSIR PASIR, BATU BATA, BATAKO, SPLIT, BATU BELAH, DLL
Jl. H. Jali Kunciran Jaya RT. 01/RW.02
Kec. Pinang - Tangerang
Hp. 0812 851 8386 - 0812 10815330

LAPORAN RETUR

Periode: 01/01/2017 - 31/03/2017

No	No Tagihan	Tanggal Tagihan	Batas Waktu	Nama Pelanggan	Total Bayar	DP	Jumlah Tagihan
0001	01-01	01/01/2017	01/01/2017	01-01	Rp. 1.000.000	Rp. 1.000.000	1
							Total Rp. 1.000.000

Periode: 01/01/2017 - 31/03/2017

Tangerang, 01/01/2017
Dikawatir

Gambar 41. Rancangan Keluaran Laporan Retur

4. KESIMPULAN

Dari pembahasan yang diuraikan maka penulis dapat kesimpulan sebagai berikut :

- Adanya penerapan sistem ini semua transaksi pemesanan, pembayaran dan pelunasan lebih data menjadi lebih akurat.
- Dengan adanya fitur cetak surat jalan dan ada modul laporan pengiriman barang semua proses pengiriman barang menjadi lebih cepat.
- Dengan adanya fitur cetak laporan faktur dan penjualan via pesanan pembuatan laporan penjualan menjadi lebih akurat dan efektif.
- Adanya cetak surat jalan proses pengiriman dilakukan dengan data yang di input di surat jalan.
- Adanya mengentri surat pesanan, cetak faktur dan adanya fitur perhitungan di faktur menghitung data penjualan menjadi lebih efektif dan cepat.
- Dengan ada nya fitur laporan rekapitulasi barang yang sering dipesan dan laporan pengiriman barang perusahaan bisa menentukan perkembangan penjualan kedepan untuk perusahaan.

Berikut ini adalah saran dari penulis kepada TB. Ismail Sanuji agar sistem yang diusulkan berjalan dengan baik :

- Sebelum memasukkan data staff admin harus melakukan pengecekan kebenaran terhadap data supaya informasi yang dihasilkan dapat sesuai dengan keinginan pengguna.
- Adanya pelatihan pengoperasian sistem kepada Staff admin agar dapat memahami sistem ini.
- Harus dapat meningkatkan teamwork antara Staff yang baik dengan staff-staff yang lain.
- Perlu dilakukan pemeliharaan pada TB. Ismail Sanuji secara periodik. Dan back up data secara periodik untuk mengantisipasi hal yang tidak di inginkan.

5. DAFTAR PUSTAKA

- [1] Yakub, 2012., Pengantar Sistem Informasi, Yogyakarta: Graha Ilmu
- [2] *Jacob*, 2012, Konsep Sistem Informasi.
- [3] Whitten. 2010, Modul Pembelajaran Rekayasa Perangkat Lunak (Terstruktur dan Berorientasi Obyek).
- [4] Anggraini and susan dwi. 2015. Pengertian Efektif.
- [5] *Basu Swastha dalam Irwan Sahaja*, 2014, pengertian penjualan.
- [6] O'Brian dikutip oleh Yakub, 2012, Pengantar Sistem Informasi.